

>> Geschlossene Rahmenverträge / Stand Oktober.2007

Hintergrund

Die beka ebusiness, die Tochter der Einkaufs- und Wirtschaftsgesellschaft BEKA, ist spezialisiert auf Bündelung der Einkaufsmacht der BEKA Mitglieder und erzielt dadurch attraktive Rahmenbedingungen für die Beschaffung.

Im Herbst 2007 gelingt der beka ebusiness ein weiterer besonderer Deal mit der in Europa tätigen A.P.E. IT-Security. Über diese Kooperation wurden attraktivste Rahmenverträge mit großen IT-Security Herstellern für professionelle Unternehmenslösungen getroffen.



Aktuell gültige Rahmenverträge

Nr. 1: IRONPORT®

web: www.ironport.de

Gültig für: komplettes Produktportfolio
Gültig bis: Abkündigung
Potential: bis zu 35 % Rabatt auf Produkte und Projekte
Partner: A.P.E. IT Security

Produkte: Anti-Spam Appliances
Web-Security Lösungen
Contentfiltering

Nr. 2: **F-SECURE**®

web: www.f-secure.de

Gültig für: Produkte aus dem Sortiment Mittelstand und Enterprise
Gültig bis: 31.12.2007
Potential: bis zu 38 % Rabatt auf Produkte und Projekte
Partner: A.P.E. IT Security

Produkte: Anti-Virus f. Client / Server
E-Mail- / Internetgateways
Anti-Virus für Exchange,
Linux, Citrix uvm.

Nr. 3: **SafeBoot** MOBILE DATA SECURITY

web: www.safeboot.com/german

Gültig für: komplettes Produktportfolio
Gültig bis: Abkündigung
Potential: bis zu 35 % Rabatt auf Produkte und Projekte
Partner: A.P.E. IT Security

Produkte: Application und Port Control
Device Encryption
SafeBoot for USB
Verschlüsselungstechn.

Nr. 4: **IT-SECURITY** BUSINESS SOLUTION

web: www.ssp-europe.eu

Gültig für: SSP Security Suites und SafeMail
Gültig bis: Abkündigung
Potential: 15 % Rabatt auf Produkte, bis zu 35 % bei Projekten
Partner: A.P.E. IT Security

Produkte: Firewall, IPS,
AntiViren Gateway,
Spamschutz, VPN
WebFilter, Remote Access

Ihre Kontakte für die Rahmenverträge:

beka ebusiness: Alexander Rausch Tel.: 0221 / 951449-24 @: rausch@beka-ebusiness.de
A.P.E. IT-Security: Thomas Haberl Tel.: 0941 / 78385-650 @: t.haberl@ape-net.com